

成果をあげるための 接客・商談の進め方

「接客や商談が苦手...」「人見知りな性格で声かけができない...」「なかなか成果が得られない...」
そんなお悩みを解決します！苦痛な頑張り方ではなく、楽しく成果があがる接客術を伝授します。
これからは、より効果的な手法で接客や商談に対応してみませんか？
本セミナーでは、3,000回以上の展示会で接客経験を持つ講師をお招きし、接客ノウハウはもちろんのこと、知って得する展示会業界の最新情報もお伝えします。
皆様のご参加を、心よりお待ちしております。

- 接客や商談がうまく進まない原因
- 成果をあげるための伝え方のコツ
- 現場で役立つトークスクリプト作成
- 販路開拓の最前線！展示会業界の最新情報

株式会社シャベリーズ 代表取締役
展示会専門接客トレーナー

丸山 久美子 (まるやま くみこ)



商品プレゼンターとして3,000回以上の展示会現場で代行接客を担った経験をもとに、
新規見込客の獲得～商談獲得までのノウハウを形成。
日本で最も現場での接客経験を有する展示会講師。
パンフレット配布数：前年比160%増、アポイント獲得数：前年比200%増など、成果に直結する具体的なノウハウを提供。特に、展示会場などで行う現地トレーニングが効果的だと人気が高い。
受講者からは「人見知りな性格だが、接客や商談への苦手意識がなくなった！」と好評を得ている。
●著書「上手にあがりを隠して人前で堂々と話す法」

●日 時 令和〇〇年 〇月 〇〇日 (〇) 〇〇 : 〇〇 ~ 〇〇 : 〇〇

●場 所 〇〇〇〇〇 〇〇〇〇 〇〇〇〇

●定 員 〇〇名

●申込方法 ×××

●申込締切 〇月〇〇日 (〇)

●主 催 〇〇〇〇〇

●お問合せ TEL: 〇〇〇-〇〇〇-〇〇〇